



PROGRAMME DE FORMATION :

RENTABLE & EFFICACE : LE PLAN D'ACTION CONCRET
POUR BOOSTER TON BUSINESS

Version du 01-06-2025

TARIF STAGIAIRE*

- 120€

■ *Prise en charge possible suivant votre OPCA et si à jour des cotisations URSSAF.

■ Si vous créez votre entreprise dans les 6 mois.

EFFECTIF

en Elearning

ACCESSIBILITÉ

APERIA SOLUTIONS s'engage à faire tout leur possible pour adapter le parcours de formation pour tous. N'hésitez pas à nous dire vos besoins

DURÉE

- 8h de formation

LIEUX

- En elearning

DELAÏ & MODALITÉ

Délai d'accès : 1 mois
Modalité d'accès : Si vous souhaitez entrer en formation merci de nous contacter par mail : contact@aperiasolutions.fr ou vous inscrire en ligne via notre site



OBJECTIFS

1. Structurer son activité
2. Automatiser les tâches chronophages
3. Mieux vendre son offre
4. Augmenter la rentabilité
5. Piloter son entreprise



PUBLIC CIBLE

■ Entrepreneur tout corps de métier qui travail seul ou dans une petite structure.



PREREQUIS ET NIVEAU D'ENTRÉE

■ Maîtrise de langue Française



MATERIEL REQUIS

■ Avoir un ordinateur et une connexion internet



MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Alternance entre apports théoriques, ateliers pratiques et mises en situation.
- E-LEARNING sur plateforme QUEOVAL (LMS) dédiée avec accès par code individuel.



MOYENS PÉDAGOGIQUES

■ Partie elearning : Aide à l'accès et à la navigation sur la plateforme, tutorat individuel partie elearning : possibilité de poser des questions au formateur depuis l'espace extranet.



INTERVENANT

Formateur d'APERIA
SOLUTIONS, professionnel,
pédagogue, bienveillant et à
votre écoute



DOCUMENTS DÉLIVRÉS

Sous réserve de réussite est
délivré :

- Attestation de formation
- Livret pédagogique



MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation et validation des
connaissances techniques
acquises (QCM)



CONDITIONS DE RÉUSSITE

- D'avoir suivi la formation
sur les 8 heures
- D'avoir obtenu un résultat
satisfaisant au QCM de fin de
formation



PROGRAMME

Module 1 – Diagnostic & Clarté

- Objectif : poser les bases pour identifier les freins à la rentabilité et aux gains de temps.
- 1.1 Qui es-tu, que fais-tu, pour qui ?
- 1.2 Audit express de ton business actuel
- 1.3 Identifier ce qui te fait perdre du temps et de l'argent
- 📄 Outil : grille d'audit + workbook de clarification

Module 2 – Simplifier pour mieux rentabiliser

- Objectif : revoir l'offre et les process pour maximiser la valeur perçue avec moins d'effort.
- 2.1 Repenser son offre pour plus de valeur et moins d'effort
- 2.2 Créer un tunnel de vente simplifié mais efficace
- 2.3 Gérer les priorités avec la méthode 80/20
- 📄 Outil : grille d'audit + workbook de clarification

Module 3 – Automatiser & déléguer intelligemment

- Objectif : mettre en place des systèmes pour libérer du temps.
- 3.1 Les tâches à automatiser (emailing, prise de RDV, facturation...)
- 3.2 Comment déléguer sans embaucher (freelances, outils low-cost)
- 3.3 Mes outils d'automatisation
- 📄 Outil : tableau de priorisation

Module 4 – Vendre mieux (pas plus)

- Objectif : générer plus de chiffre avec des stratégies de vente efficaces.
- 4.1 Créer un message de vente clair et impactant
- 4.2 Mettre en place une stratégie de contenu qui attire les bons clients
- 4.3 Créer un parcours client fluide et rentable

Module 5 – Piloter pour durer

- Objectif : suivre les bons indicateurs pour rester rentable sur la durée.
- 5.1 Les 3 chiffres clés à suivre chaque semaine
- 5.2 S'organiser avec des routines efficaces
- 5.3 Créer son plan de croissance 28 jours
- 📄 Outil : tableau de bord + plan d'action 28 jours



CERTIFICATION QUALITÉ

Conformément à la réforme
de la formation
professionnelle APERIA
SOLUTIONS est certifié.
A ce titre, les actions de
formation conduites par
APERIA SOLUTIONS
peuvent faire l'objet de
financement de la part des
OPCO (Opérateur de
compétence) ainsi que par
les financeurs Publics



**PRÉSIDENT &
FORMATEUR**

JÉRÉMIE DOLE



**DIRECTRICE
GÉNÉRALE &
DIRECTRICE
ADMINISTRATIVE**

MAUREEN DOLE

MERCI DE NOUS FAIRE CONFIANCE