

TARIF STAGIAIRE*

- 120€

- *Prise en charge possible suivant votre OPCO et si à jour des cotisations URSSAF.
- Si vous créez votre entreprise dans les 6 mois.

EFFECTIF

en Elearning

ACCESIBILITÉ

APERIA SOLUTIONS s'engage à faire tout leur possible pour adapter le parcours de formation pour tous. N'hésitez pas à nous dire vos besoins

DURÉE

- 8h de formation

LIEUX

- En elearning

DELAI & MODALITÉ

Délai d'accès : 1 mois
 Modalité d'accès : Si vous souhaitez entrer en formation merci de nous contacter par mail : contact@aperiasolutions.fr ou vous inscrire en ligne via notre site

SAS APERIA SOLUTIONS
 109 IMPASSE THALES BAT B18, 31620 BOULOC
 SIRET. : 92015858100016
 NUMÉRO D'ACTIVITÉ : 76311175031

MAIL : CONTACT@APERIASOLUTIONS.FR
 TEL : 07.89.09.44.75



PROGRAMME DE FORMATION :

RENTABLE & EFFICACE : LE PLAN D'ACTION CONCRET
 POUR BOOSTER TON BUSINESS

Version du 01-06-2025



OBJECTIFS

1. Structurer son activité
2. Automatiser les tâches chronophages
3. Mieux vendre son offre
4. Augmenter la rentabilité
5. Piloter son entreprise



PUBLIC CIBLE

- Entrepreneur tout corps de métier qui travail seul ou dans une petite structure.



PREREQUIS ET NIVEAU D'ENTRÉE

- Maîtrise de langue Française



MATERIEL REQUIS

- Avoir un ordinateur et une connexion internet



MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Alternance entre apports théoriques, ateliers pratiques et mises en situation.
- E-LEARNING sur plateforme QUEOVAL (LMS) dédiée avec accès par code individuel.



MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Partie elearning : Aide à l'accès et à la navigation sur la plateforme, tutorat individuel partie elearning : possibilité de poser des questions au formateur depuis l'espace extranet.



INTERVENANT

Formateur d'APERIA
SOLUTIONS, professionnel,
pédagogue, bienveillant et à
votre écoute



DOCUMENTS DÉLIVRÉS

Sous réserve de réussite est délivré :

- Attestation de formation
- Livret pédagogique



MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluation et validation des connaissances techniques acquises (QCM)



CONDITIONS DE RÉUSSITE

- D'avoir suivi la formation sur les 8 heures
- D'avoir obtenu un résultat satisfaisant au QCM de fin de formation



PROGRAMME

Module 1 – Diagnostic & Clarté

- Objectif : poser les bases pour identifier les freins à la rentabilité et aux gains de temps.
- 1.1 Qui es-tu, que fais-tu, pour qui ?
- 1.2 Audit express de ton business actuel
- 1.3 Identifier ce qui te fait perdre du temps et de l'argent
- Outil : grille d'audit + workbook de clarification

Module 2 – Simplifier pour mieux rentabiliser

- Objectif : revoir l'offre et les process pour maximiser la valeur perçue avec moins d'effort.
- 2.1 Repenser son offre pour plus de valeur et moins d'effort
- 2.2 Créer un tunnel de vente simplifié mais efficace
- 2.3 Gérer les priorités avec la méthode 80/20
- Outil : grille d'audit + workbook de clarification

Module 3 – Automatiser & déléguer intelligemment

- Objectif : mettre en place des systèmes pour libérer du temps.
- 3.1 Les tâches à automatiser (emailing, prise de RDV, facturation...)
- 3.2 Comment déléguer sans embaucher (freelances, outils low-cost)
- 3.3 Mes outils d'automatisation
- Outil : tableau de priorisation

Module 4 – Vendre mieux (pas plus)

- Objectif : générer plus de chiffre avec des stratégies de vente efficaces.
- 4.1 Créer un message de vente clair et impactant
- 4.2 Mettre en place une stratégie de contenu qui attire les bons clients
- 4.3 Créer un parcours client fluide et rentable

Module 5 – Piloter pour durer

- Objectif : suivre les bons indicateurs pour rester rentable sur la durée.
- 5.1 Les 3 chiffres clés à suivre chaque semaine
- 5.2 S'organiser avec des routines efficaces
- 5.3 Créer son plan de croissance 28 jours
- Outil : tableau de bord + plan d'action 28 jours

Ce programme peut être ajusté selon les besoins spécifiques de l'entreprise ou du public concerné.



CERTIFICATION QUALITÉ

Conformément à la réforme de la formation professionnelle APERIA SOLUTIONS est certifié. A ce titre, les actions de formation conduites par APERIA SOLUTIONS peuvent faire l'objet de financement de la part des OPCO (Opérateur de compétence) ainsi que par les financeurs Publics



**PRÉSIDENT &
FORMATEUR**

JÉRÉMIE DOLE



**DIRECTRICE
GÉNÉRALE &
DIRECTRICE
ADMINISTRATIVE**

MAUREEN DOLE

MERCI DE NOUS FAIRE CONFIANCE



SAS APERIA SOLUTIONS

109 IMPASSE THALES BAT B18, 31620 BOULOC
SIRET : 92015858100016
NUMÉRO D'ACTIVITÉ : 76311175031